

## 요약

인도는 대표적인 보험산업 신흥시장으로 향후 시장이 더욱 활발해질 것으로 기대됨. 보험산업과 유사하게 보석산업도 빠르게 성장하고 있으나, 인도 내 보석의 중요성과는 달리 보석은 일반적으로 주택보험의 담보 대상이 되는 기타 재산 중 일부분이었음. 최근 Muthoot Finance가 독립형 보석보험인 'Muthoot Gold Shield'를 출시하였으며, 초기 가입률이 긍정적으로 나타남에 따라 향후 보석보험의 성장이 기대됨

- 인도는 대표적인 보험산업 신흥시장으로 2020년 손해보험 수입보험료는 270억 9,000만 달러이고<sup>1)</sup>, 시장 개방 가속화 및 외국인 투자 유치 촉진 등으로 향후 시장이 더욱 활발해질 것으로 기대됨
  - 2020년 수입보험료는 2016년 150억 달러 대비 연평균 16% 성장하였으며, 2019~2023년 동안 연평균 6.2%로 성장할 것으로 기대됨<sup>2)</sup>
    - 2020년 인도의 손해보험 성장률은 4%로 예상되고, 2021년 중반 이후 팬데믹 이전 수준을 회복할 것으로 기대됨<sup>3)</sup>
  - 인도의 손해보험회사는 총 33개사로 공영 6개사, 농작물 관련 2개사, 민영 25개사이며 이 중 19개 회사가 외국기업과의 합작회사임<sup>4)</sup>
    - 인도 내 민영 손해보험회사의 시장 점유율은 2004년 회계연도 기준 15%에서 2021년 회계연도 기준(2020년 4월까지) 55.8%로 증가하였으며, 민영 손해보험회사의 시장 진출이 활발한 것으로 나타남
  - 2015년 외국인 투자 지분 한도가 49%로 증가하였으며, 보험중개업의 경우 외국인 직접투자(FDI: Foreign Direct Investment)가 100% 허용됨에 따라 향후 외국기업들의 인도 보험시장 진출이 더욱 활발해질 것으로 기대됨<sup>5)</sup>
- 보험산업과 유사하게 보석산업도 인도 GDP의 약 7%, 수출의 약 15%를 차지하는 주요 산업으로 빠르게 성장하고 있으며 향후 시장 규모가 더욱 증가할 것으로 전망됨<sup>6)</sup>
  - 인도 보석은 전 세계 보석 소비량의 29%를 차지하며, 보석 및 주얼리 수출 촉진 협의회(GJEPC: Gem and Jewellery Export Promotion Council)에 따르면 전 세계 가공 다이아몬드 수출의 75%를 인도가 차지하고 있음
  - 2020년 인도의 보석 관련 수출액은 290억 7,000만 달러, 수입액은 244억 1,000만 달러이며, 2019~2023년까지

1) IBEF(2020. 10), "Indian Insurance Industry Report"

2) mint(2020. 6. 16), "Covid impact: India's general insurance business growth may fall to 4% in 2020"

3) Asia Insurance Review(2020. 11. 10), "India: General insurance may reach pre-lockdown levels by mid-2021"

4) 이승준, 정인영(2019. 9. 25), 『인도 보험시장 현황 및 진출 전략』, 보험연구원

5) IBEF(2019. 7), "Union Budget of India 2019-20"

6) IBEF(2020. 10), "Indian Gems and Jewellery Industry Report"

시장 규모 증가액은 1,030억 달러로 예상됨

- 인도 정부는 보석산업을 주요 수출 촉진 분야로 선정하고 국제 시장에서의 위상 제고를 위해 세금 감면, 투자 촉진 및 품질보증을 위한 제도 및 조치를 시행하고 있으며 보석회사들 또한 사업 확장을 위해 노력 중임<sup>7)</sup>

○ 인도 내 보석의 중요성과는 달리 보석은 일반적으로 주택보험의 담보 대상이 되는 기타 재산 중 일부분이었음<sup>8)</sup>

- 인도에서는 보석의 가치 보호를 위해 보험을 가입하거나 은행 사물함을 이용하며, 보석보험은 보석상 및 전당포가 가입하는 Jewellery Block Insurance와 개인이 가입하는 보석보험으로 구분할 수 있음
- 보석 판매자가 보석에 대해 보험을 제공하기도 하지만 보험이 표준화되어 있지 않아 보험 적용 범위와 보장 기간이 상이하다는 문제점이 있으며, 개인이 주택보험 가입 시 보석에 대한 보장을 추가할 수 있으나 보석보험을 따로 추가하는 경우는 많지 않음
- 주택보험 가입 시 보석에 대한 보장을 추가하더라도 보석의 담보 비율은 주택보험 총액의 최대 15~25% 수준으로 제한되어 고가 보석 단일 제품에 대한 보장이 충분하지 않았음

○ 최근 인도 최대의 비은행금융기관(NBFC)<sup>10)</sup>인 Muthoot Finance가 Bajaj Allianz 손해보험과 제휴하여 독립형 보석보험인 'Muthoot Gold Shield'를 출시하였으며<sup>11)</sup> 향후 보석보험의 성장이 기대됨<sup>12)</sup>

- 기존 보석보험과 달리 'Muthoot Gold Shield'는 독립형 보석보험 상품으로 보험 가입 시 문서가 필요하지 않으며 화재, 도난, 강도 및 기타 자연재해 등을 보장함
- 장식의 무게를 기준으로 보장 금액은 그램당 3,000루피(한화 약 45,000원), 보험료는 그램당 10루피(한화 약 150원)이며 금에 대한 가치 평가는 Muthoot Finance의 지점이 담당함<sup>13)</sup>
- Muthoot Finance와 Bajaj Allianz에 따르면 금과 보석은 인도 문화에 필수적인 부분으로 해당 보험은 출시 초기 가입률이 높은 것으로 나타났으며 향후 보석보험 시장이 확대될 것으로 기대됨

7) IBEF(2020. 10), "Indian Gems and Jewellery Industry Report"

8) New Indian Express(2020. 11. 16), "Wise to opt for gold jewellery insurance"

9) my gold guide(2017. 8. 18), "Gold Jewellery Insurance in India for Your Precious Possessions"

10) Non Banking Finance Company. 은행과 유사한 서비스를 제공하지만, 은행 허가를 받지 못한 금융회사로 예금 업무가 불가함

11) Insurance Daily Info(2020. 11. 25), "Jewellery Insurance: Muthoot Finance and Bajaj Allianz General Insurance launch Muthoot Gold Shield-Check features"

12) Times Now News(2020. 11. 26), "Muthoot Finance launches jewellery insurance in partnership with Bajaj Allianz GI-Check features"

13) <https://www.muthootfinance.com/insurance>