

〈부록 2〉 설문지

본 설문에서 "금융상품 종합판매회사"란 여러 금융회사의 다양한 금융상품(보험, 펀드, 예·적금, 대출, 증권거래, 신용카드 등)을 판매하는 대형 판매법인을 의미합니다.

1. 귀 지점(팀)의 설계사들이 금융상품 종합판매회사로 이적할 경우, 현재 판매하고 있는 보험 총량(이적 설계사의 보험판매량)이 어느 정도 증감할 것으로 예상하십니까? 현 판매량을 100%로 가정하고 증감을 표시해 주십시오.
 - ① 감소할 것이다 (%)
 - ② 증가할 것이다 (%)

2. 귀 지점(팀)의 설계사들이 금융상품 종합판매회사로 이적할 경우 다음 각 금융상품을 어느 정도 판매할 것으로 예상하십니까? 설계사 1인의 총소득을 100%로 가정하고 상품별 "예상 수수료 수입 비중"을 표시해 주십시오. .
 - ① 보험수수료 (%)
 - ② 펀드 등 금융투자상품 수수료 (%)
 - ③ 예적금 수수료 (%)
 - ④ 대출 수수료 (%)
 - ⑤ 신용카드 등 기타 금융상품 수수료 (%)

3. 금융상품 종합판매회사가 생길 경우, 귀하는 현재의 직장에서 신설 판매회사로 이동할 의향이 있습니까? <양식 1>과 <신설 시나리오>에 따라 작성하여 주십시오.

<금융상품 종합판매회사 신설 시나리오>

- | |
|--|
| ① 현 GA(법인대리점)가 주도적으로 금융상품 종합판매회사를 만들 경우 |
| ② 은행, 증권회사 등 금융기관이 주도적으로 금융상품 종합판매회사를 만들 경우 |
| ③ 대형 유통업체(예: SK, 롯데, CJ 등)가 주도적으로 금융상품 종합판매회사를 만들 경우 |

<양식 1>

성별 남/여	월평균 모집액 단위 :만원	월평균 소득 단위 : 만원	설계사 경력 (년 개월)	설계사 학력 (고졸/대졸)
“종합판매회사”로의 이동 가능성*				
① GA 주도		② 금융기관주도		③ 대형유통 업체 주도

감사합니다.